



WEBINAR – Corso di formazione

L'EVOLUZIONE DEL VENDITORE 4.0

3 giugno 2020 ore 9.30

**Come il digitale sta cambiando la figura professionale dei venditori?
Come e perché è arrivato il momento di rivedere le tecniche di vendita?**

Si chiama Industria 4.0 il nuovo orizzonte di una produzione e di una distribuzione che diventano più smart vale a dire più intelligenti, più veloci e più efficienti grazie a un mix tecnologico di automazione, informazione, connessione e programmazione che stanno portando a un cambio dei paradigmi tecnologici e culturali che, coinvolgendo il sistema aziendale in tutte le sue forme compresa quella della vendita.

I comportamenti di acquisto dei consumatori sono cambiati, così come i loro stili di vita e di approccio al consumo, tanto nel cliente B2B che in quello B2C.

Quindi:

- **Come vendere nell'era del digitale?**
- **Quali sono le nuove sfide?**
- **Su che cosa puntare per diventare un venditore di successo oggi?**
- **Quali sono le nuove strategie e i nuovi strumenti da utilizzare?**
- **Quali sono i tool che fanno la differenza?**
- **Ma soprattutto: qual è l'approccio corretto verso i consumatori / clienti potenziali?**

DURATA

90 minuti

PREZZO

GRATUITO

DOCENTE

Marco Corona

GestForm – Tel.: 389.249 6598
E-mail: info@gestioneformazione.it

 **GESTFORM**[®]
CENTRO DI FORMAZIONE PROFESSIONALE